

Hvorfor er det, bestyrelsen vil sælge Videbæk Elnet A/S til RAH NET A/S

Der har været skrevet og sagt meget i sagen om salg af Videbæk Elnet. Som formand vil jeg tillade mig at tage ordet endnu en gang på vegne af bestyrelsen og forklare, hvorfor vi mener at et salg er det rigtige at gøre.

På den ekstraordinære generalforsamling gennemgik vi præsentationen, der kan findes på hjemmesiden under nyheder. Bestyrelsens ønske var at gøre det så grundigt som muligt, men grundigheden gjorde måske, at vi ikke tilstrækkeligt fik tydeliggjort hvorfor et salg nu er fornuftigt.

Jeg skal være den første til at erkende, at jeg også synes el-lovgivningen er ganske indviklet. Derfor kan jeg godt sætte mig ind i, at var man i tvivl, så var det nærliggende at stemme nej til bestyrelsens forslag om et salg.

Hvis jeg trækker essensen ud af præsentationen, der blev gennemgået på generalforsamlingen, kan budskabet koges ned til:

Med kun 2.350 brugere er det ikke realistisk at drive Videbæk Elnet rentabelt:

- Uanset om man er en lille eller en stor elnet virksomhed, er vi næsten underlagt samme lovgivning og samme krav. Der sondres kun mellem, om et selskab har under eller over 100.000 brugere.
 - Se vedlagte BEK nr. 1655 af 04/12/2023, der viser, hvor omfattende lovgivningen er.
 - RAH NET har over 50.000 brugere og dermed et solidt administrativt set up til at håndtere de regulatoriske krav, der rammer os nu og senere.
- Stigende udgifter til investeringer i form af udskiftning af målere og udbygning af elnettet.
 - Det kan vi leje RAH til, men det giver ikke mening at leje hjælp til næsten alle opgaver. Det er et godt eksempel på, at vi er for små til selv at løse de opgaver, der kommer. Og så vil det dræne vores likviditet.
 - Vi har kun én person til at varetage de fysiske opgaver i Videbæk Elnet A/S. Så det betyder, at der enten skal lejes hjælp ind fra RAH, eller alternativt ansættes yderligere personale.

Samlet set er der 9 personer ansat i Videbæk Energiforsyning. Med Jan Grarup i spidsen sørger medarbejderne for, at vi har varme i hjemmene, drikkevand i hanerne, og at der kan sendes el rundt til vores huse. Det kan kun lade sig gøre, fordi vi allerede køber en del ydelser hos RAH.

Videbæk Energiforsyning anno 2023 er som virksomhed/organisation for lille til at varetage alle 3 opgaver bestående af fjernvarme, drikkevand og elnet. Derfor mener en enig bestyrelse fortsat, at det rigtige er at sælge Videbæk Elnet A/S (transformere, kabelskabe, kabler og elmålere), medens det fortsat er en sund virksomhed, som vi kan få en god pris for.

Desuden bliver alle 2.350 elnet kunder ligeværdige andelshavere hos RAH fra dag et – altså ingen merpris som følge af et godt salg.

Får vi solgt elnettet, kan vi koncentrere kræfterne om det, vores medarbejdere er rigtig dygtige til. Nemlig at sørge for frisk vand i hanerne, og at vores fjernvarme fortsat er meget billig.

På fjernvarme kan vi gennem forudseende drift og mix mellem forskellige varmekilder sørge for, at vi kan fastholde en lav varmepris, hvilket en varmepumpe vil medvirke yderligere til.

Mange af jer ved formentlig også, at vi i dag har et godt og konstruktivt samarbejde med Arla om at aftage overskudsvarme fra det vi kender som "Arinco". Det er på alle måder et fornuftigt samarbejde, der giver mening for både Arla og Videbæk Energiforsynings fjernvarmekunder. Det samarbejde vil vi også gerne bruge flere kræfter på at udvide.

På sigt kan det måske også være interessant at brede vores forsyningsnet ud til nabobyerne omkring os.

Bestyrelsens forslag er derfor stadigvæk, at pengene fra et salg af Videbæk Elnet A/S skal bruges til at forbedre og udvikle vores fjernvarmeforsyning i en grønnere retning og sikre en fortsat lav pris. Muligvis kan der også blive behov for at etablere en ny vandboring.

Jeg håber, at notatet kan være med til at skabe en bedre forståelse for, hvorfor en samlet bestyrelse anbefaler at sælge Videbæk Elnet A/S.

På bestyrelsens vegne

Jørgen Ladekjær
Bestyrelsesformand.